



Sales Manager*in International, unbefristet

80% - 100%

[Jetzt bewerben](#)

Zur Unterstützung der Abteilung Sales International suchen wir per 1. Januar 2027 oder nach Vereinbarung eine engagierte, selbständige und dienstleistungsorientierte Persönlichkeit als Sales Manager*in International, 80-100%.

Die Schifffahrtsgesellschaft des Vierwaldstättersees (SGV) AG ist ein Tochterunternehmen der SGV Holding AG. Ihr Ursprung lässt sich auf das Jahr 1836 zurückführen. Die SGV AG betreibt als konzessioniertes, privatwirtschaftliches Transportunternehmen eine Flotte von fünf historischen Raddampfern und 14 Motorschiffen und transportiert auf dem Vierwaldstättersee jährlich rund 3 Millionen Fahrgäste.

Ihr Aufgabengebiet

- Akquisition und Kundenbetreuung: Gewinnung und Betreuung von B2B-Kunden und Vertriebspartnern in den Segmenten Individualreisen (FIT), Gruppenreisen und Business in den zugewiesenen internationalen Märkten
- Key Account Management: Aufbau, Pflege und Weiterentwicklung langfristiger Beziehungen zu bestehenden Kunden und Vertriebspartnern
- Internationale Verkaufsaktivitäten: Planung, Koordination und Durchführung, Nachbearbeitung von Sales Calls, Workshops, Messen, Roadshows und weiteren Verkaufsaktivitäten – eigenständig sowie gemeinsam mit Partnerorganisationen
- CRM: Laufende und strukturierte Pflege des CRM-Systems (Microsoft Dynamics 365 Business Central) sowie Nachverfolgung der relevanten Verkaufsaktivitäten
- Online Vertrieb: Gewinnung, Anbindung und Betreuung von B2B-Kunden über den Reseller Shop
- Produktentwicklung: Einbringen von Markt- und Kundenbedürfnissen sowie Unterstützung bei der Entwicklung marktspezifischer Produkte, Angebote und Packages
- Medien- und Studienreisen: Organisation, Koordination und Betreuung von Medien- und Studienreisen in Zusammenarbeit mit externen Partnern
- Marktbeobachtung: Beobachtung relevanter Markt- und Tourismustrends sowie Identifikation neuer Kunden-, Partner- und Vertriebspotenziale

Anforderungsprofil

- Kaufmännische Ausbildung mit abgeschlossener Weiterbildung im Tourismus
- Sales-Erfahrung im internationalen Tourismus
- Vielseitiges Netzwerk im Tourismus
- Affinität für internationale Märkte und Interesse an anderen Kulturen
- Sehr gute und stilsichere Deutsch- und Englischkenntnisse; weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil
- Gewinnende Ausstrahlung, gute Umgangsformen, belastbar, selbstständig, kommunikativ, verhandlungssicher und abschlussstark

SGV AG

Die SGV AG bietet ein einzigartiges Arbeitsumfeld am Vierwaldstättersee. Unsere Mitarbeiter*innen sind das Herzstück unseres Unternehmens und wir fördern ihre Entwicklung aktiv. Wir setzen auf Eigenverantwortung, Teamgeist und Qualität, um unseren Kundinnen und Kunden ein einmaliges Erlebnis zu bieten. Ein breites Tätigkeitsfeld - ob an Bord oder an Land - eröffnet vielfältige Karrieremöglichkeiten. Werden Sie Teil der SGV AG und gestalten Sie mit uns unvergessliche Momente auf dem See.



Benefits



SBB Generalabonnement

Kostenloses GA ab 40%
Anstellung.



Transportunternehmungen Zentralschweiz (TUZ) Abonnement

TUZ-Pass für kostenlose
Nutzung der
Zentralschweizer
Bergbahnen.



1. Klasse Schifffahrt

Kostenlos 1. Klasse
Schifffahrt inkl.
Begleitperson.



25 Tage Ferien + 13 bezahlte Feiertage

Unsere Mitarbeiter*innen
erhalten 25 Ferientage und
13 bezahlte Feiertage pro
Jahr.



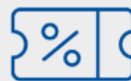
Familienfreundlich

Wir beteiligen uns an den
Fremdbetreuungs-Kosten
und zahlen eine
Familienzulage von CHF
150.



Kultur und Freizeitangebot

Kostenlose Tickets für
kulturelle und sportliche
Anlässe in Luzern.



Freikarten

Freikarten für verschiedene
Bahnen und Einrichtungen im
In- und Ausland.



Beteiligung an Weiterbildung

Wir unterstützen die
Weiterbildung unserer
Mitarbeiter*innen finanziell.



Begeistert und neugierig auf mehr?

Kontakt Daten:
Personalabteilung

+41 41 367 66 44
jobs@sgvholding.ch

Jetzt bewerben

